

Management Infomeeting

Het Pulcra-concept: als één organisme naar de klant

Op dinsdag 14 november 2023

Crowne Plaza Antwerpen
Gerard le Grellelaan 10, 2020 Antwerpen

Programma

15u30

Welkom met koffie, een broodje en gebak.

Gelegenheid om kennis te maken met genodigden, panelleden en Business Inspiration.

16u00

Inleiding

Roger Helsen, ceo van Business Inspiration en bedenker van het Pulcra-concept:

Als één organisme naar de klant gaan.

16u20

Koen Daenen, praktijkconsultant bij Business Inspiration.

Hij toont aan hoe het Pulcra-concept op maat kan geïmplementeerd worden in uw bedrijf:

1. Van conceptontwikkeling tot verkoopaanpak en coaching in the field
2. Het verkoopconcept met een tijdsdimensie om sneller contracten af te sluiten
3. Hoe nieuwe klanten maken en de relatie met bestaande klanten versterken

17u30

Koffiepauze

17u45

Panelgesprek

Drie klanten van Business Inspiration getuigen in een panelgesprek hoe ze het Pulcra-concept succesvol hebben geïmplementeerd. Meer informatie over de panelleden: Karl Odent, Koen Hasaers en Lander Vandecaveye vindt u op de achterzijde.

18u45

Vragen en antwoorden.

De verhalen van de panelleden inspireren u om concrete vragen te stellen.

19u15

Receptie met mogelijkheid tot napraten met de sprekers en de consultants van Business Inspiration.

Het panel

Karl Odent, co-founder van SalesBridge

SalesBridge ondersteunt meer dan 350 bedrijven bij de keuze en de implementatie op maat van Zoho CRM-software.

SalesBridge is premium partner in België van Zoho.

Zoho is een wereldbedrijf in de ontwikkeling van krachtige sales- en marketingtools.

Salesbridge gebruikt het Pulcra-concept om elke fase van het verkoopproces gestroomlijnd te laten verlopen.



Koen Hasaers, sales- & marketingdirecteur SCK-CEN



Koen leidt het nieuwe instituut Nucleaire Medische Applicaties. Deze organisatie omvat 100 medewerkers en is opgericht als onderdeel van een nieuw strategisch plan voor het Studiecentrum Kernenergie in Mol (SCK-CEN). De hoofdopdracht van het NMA-instituut bestaat uit de ontwikkeling van nieuwe therapieën tegen kanker. Het maakt hiervoor gebruik van radiofarmaceutische producten en diensten.

Om het nieuwe businessmodel vorm en inhoud te geven gebruikt Koen het Pulcra-concept. Hij heeft de ambitie om dit concept uit te rollen in de hele organisatie.

Lander Vandecaveye, co-founder van Ledsreact

Ledsreact, een startup met veel potentieel, is een innovatief technologiebedrijf dat professionele sportteams ondersteunt bij performance management en blessurepreventie. Hiervoor wordt sensortechnologie en data-analysesoftware ingeschakeld.

Lander past de Pulcra-methode rigoureus toe. Ledsreact gaat nu met het team meer als één organisme naar de klant. Hierdoor staat het partnership met de klant centraal, met meer langetermijnrelaties als resultaat.



Wat mag u verwachten

Een leerrijke avond met inzichten die u zullen inspireren voor de groei van uw verkooporganisatie en bedrijf. U krijgt de ruimte om ervaringen en ideeën te delen met andere managers en bedrijfsleiders.

Hoe inschrijven

Schrijf je in per mail via koen@businessinspiration.be

of neem contact op met Koen Daenen op +32 477 46 99 25
Roger Helsen op +32 474 50 19 84