

Het Pulcra-concept
Als één organisme naar de klant gaan

Roger Helsen

Artificiële intelligentie
binnen je verkoopproces

Maarten Bekkers

Halve dag management-seminarie
Maandag 11 oktober 2021 - 13u30
Aldhem Hotel | Herentals-West

Over Pulcra

De naam Pulcra is ontleend uit het Oud-Latijn. Het staat voor schoonheid, respect, balans, kennis, uitstraling en verleiding.

Het is precies deze Pulcra-houding die klanten verwachten van **al wie betrokken is in het verkoopproces**. Pulcra helpt je bedrijf bij elke stap van het verkoopproces juist te handelen op het juiste moment.

Programma

13u00 Welkom met koffie en gebak

13u30 Moderator **Koen Daenen**, Pulcra-consultant bij Business Inspiration, vertelt over Pulcra. Hij kadert het onderwerp en leidt de sprekers in

13u45 **Maarten Bekkers**
investeerder-ondernemer
gespecialiseerd in software-
ontwikkeling gericht op de
mobiliteitsindustrie. Maarten
is oprichter van drie start-ups
die hij mee begeleidt.



*Artificiële intelligentie binnen een verkooporganisatie
Sluit de online-ervaring voor uw klanten aan bij de
offline-ervaring? Maarten vertelt vanuit zijn eigen er-
varing over de veranderingen in de online-wereld en
hoe je hier als verkooporganisatie op kan inspelen.*

15u00 **Pauze**

15u30

Roger Helsen

bedenker van het Pulcra-concept geeft zijn visie op de verkooporganisatie van de toekomst.



Hoe herken je talenten en vorm je ze om de nummer 1 te worden in de verkoop?

Wat is de rol en het profiel van de verkoper in de nieuwe tijden en hoe functioneren ze in een digitale omgeving?

Hoe ontwikkel je een strategie om 'als één organisme naar de klant te gaan'? Hoe vergroot je de impact en bijdrage van betrokken medewerkers, op weg naar het order?

Het belang van woordkunst voor alle betrokkenen in het verkoopproces

Wat maakt dat een verkoper trouw blijft aan zijn bedrijf en zijn klanten?

Hoe vermijd je dat zij hun geluk elders gaan zoeken?

17u30

Ruimte om vragen te stellen aan de sprekers

18u00

Aansluitend napraten en van gedachten wisselen met de genodigden tijdens de receptie

Praktisch

Aldhem Hotel

Jagersdreef 1 - 2280 Grobbendonk

afrit 20 - Herentals-West

Prijs: 780 euro per deelnemer - excl. BTW

Je kan gebruikmaken van de KMO-Portefeuille.

Elke deelnemer ontvangt de twee essays:

‘Knipoog naar succes’

‘Plezier in verkopen en ondernemen’

Hoe Inschrijven

via mail aan: evert@businessinspiration.be

Voor meer informatie kan u contact nemen met

Koen Daenen: +32 477 46 99 25

Evert Vermeiren: +32 494 41 22 53

